|  |  |
| --- | --- |
| **Ficha Preparación Negociación** | |
| **Naturaleza conflictiva** | (**Tema esencial en desacuerdo** que nos lleva a negociar) |
| **Postura propia** | (**Objetivo** que espero cumplir. Es recomendable que sea claro y específico) |
| **Personas** | (**Características** de nuestra contraparte, acercamiento desde la empatía) |
| **Intereses** | (Descripción de sus **necesidades y motivaciones**) |
| **Opciones** | (**Alternativas** de beneficio mutuo que estoy dispuesto a dialogar) |
| **Criterios** | (Bases o elementos que aportarán **legitimidad, transparencia e imparcialidad)** |
| **Nombres** |  |